

新しい 知らなかった自分を発見！と共に、仕事でもプライベートでも沢山

活用出来る事を教えて頂きました。自分自身又相手の大切を知ること

で、この人間関係を築いていくことが出来ると思うので、今まで

少しの苦しみ！と思っていた相手とも、今日学んだことを是非生かし、

更にコミュニケーションをとってゆきたい... と思っております。私を中心にさせていただきます。

「お互いのために」という気持ちで、まわりの人を理解し、今までより

更に良い関係を築いてゆきたい... と思うことが出来た。今日の研修ありがとうございました。

★特に印象に残った、或いは、興味深かった話がありましたらご記入ください★

・天国と地獄のお話... 自分も天国に行きたいので、この「お互いのために」と

意識を常に持たせて、皆が幸せに出来るように。今日から、この気持ちで

周りの方と接してゆきたいと思っております。

とても為になるセミナーでした。改めて自分の自己分析が出来、またワーク内のタイプも知ることができました。

私は上を目指すといい気持ちがいっぱいありました。

でした。しかし、心の中のタイプは「D」を示しています。

「リーダーになりたい」とは思いますが、負けたくなる

という気持ちがあります。

これが「D」を選んだ理由かと思えます。

★特に印象に残った、或いは、興味深かった話がありましたらご記入ください★

最後の話です。

「～たもんね」という言葉と私も意気込んで

使っていると思います。

相手を理解している言葉。素敵ですね。

自己分析がかなり高いレベルでできたと思います。
DISCは、私はS-Cタイプで、実際にそうだと思います
したが、高数的にはグラフのほぼ中央で、どう判別
したら良いのか...?(笑)。

スタッフと内端にコミュニケーションを回らねば、何事も
前に進みませんので、この研修を糧に自店舗の
分析をし、育成に役立てていこうと思います。

★特に印象に残った、或いは、興味深かった話がありましたらご記入ください★

先生から見た^弊社の「スパーバウガ」--「スパーズ」--の
タイプを、社長に示していただき、私達の接し方を
一覽にするのもおもしろいのでは? と思いました。

4つのパターンを知る事で互いに足りない戸所を且かせる合い、

円滑なコミュニケーションをとれればいいと思いました。

後輩指導をする中でも何て言っているかわからない事も多々

あるのでタイプを知る事で、相手にどういったら伝えるか、理解

してもらえるか、気持ち良く仕事ができるのか、今後に生きて

いきたいです。

またタイプ別で相手に与える印象が全く違い面白かったです。

私は、こんな風に見られてるんだらうと客観的に見る事も

できました。ありがとうございました。

★特に印象に残った、或いは、興味深かった話がありましたらご記入ください★

Iの部長とSの部下の話し

男女のコミュニケーションのとり方、仕事のこたわりの違い、

人それぞれにいろんなタイプがあって、その特徴をしっかりと押さえると人間関係がもっと良くなってコミュニケーションの輪が大きくなっていくんだなということが分かりました。人との付き合い方、いろんな人が自分の足元をしっかりと見てくれているということに感謝して仕事をしなさいといけないですね。お店の雰囲気良くすること、みんなが楽しく仕事をすることにはどうしたらいいかが少し見えてきたように思います。人と話をする時、話を聞く時に今日の研修の事を思いうかべながら接していったなと思います。ありがとうございました。

★特に印象に残った、或いは、興味深かった話がありましたらご記入ください★

人を元気にさせる、ほめてあげることもさまざまなタイプが(方法がある)あることが印象的でした。

相手と共感する魔法の言葉「～だもんね」。なるほどいいねと感じました。ほめることの大切さをあらためて考えさせられました。